

► Agroalimentaire | Henri Maire déleste Cottin Frères

Après avoir acquis 80 % de Dufouleur Père et Fils, en avril dernier (cf. n° 1108), le producteur de vins Henri Maire agrandit une nouvelle fois son vignoble. Pour 11 M€, le jurassien – soutenu par Verdoso Industries, depuis 2010 (cf. n° 979) – rachète Laboure Roi (LR) et Nicolas Potel (NP), deux filiales de son confrère bourguignon Cottin Frères. Une fois toutes les conditions suspensives levées, il ver-

sera une première tranche de 6 M€ pour reprendre les actifs d'exploitation de ces deux négociants, sis à Nuits-Saint-Georges – sans en dévoiler les modalités de financement. Et ce avant de verser le solde le 6 janvier 2014, une fois arrêté le montant définitif après inventaire (hors 1,9 M€, relatif aux actifs immobiliers). Il deviendra, entre autres, propriétaire des marques commerciales exploitées par ses cibles, en plus de

l'ensemble des stocks de vin, des produits intermédiaires et finis, ainsi que des mobiliers d'exploitation et des matières sèches. Henri Maire et Cottin Frères, tous deux inscrits sur Eurolist C, ont vu la cotation de leur cours suspendue le 26 septembre, et ce jusqu'au 15 octobre. Pour rappel, l'acquéreur a enregistré près de 16 M€ de chiffre d'affaires, en 2012 – dont plus de 85 % via la vente directe au consommateur. ■ H.L.

Conseil juridique acquéreur: PDGB (Christophe Vannoote, Charlotte Riberprey-Jacob) • **Conseils cédant: financier:** Prescott Finance (Michel Cotte); **juridique:** Colbert (Pierre-Henri Juillard, Pierre-Alexandre Derda)

► Conseil | Cognizant dope ses services en France

Le prestataire de services aux entreprises Cognizant, notamment actif en conseil et en services informatiques, étend son périmètre dans l'Hexagone, où il est présent depuis six ans. Il acquiert la société parisienne de conseil en management et en organisation dans les services financiers Equinox Consulting, qui était jusqu'à présent détenue par ses associés. De

ce fait, il empoche une entité créée en 2004, forte de 160 collaborateurs et d'environ 33 M€ de revenus 2013. Il compte la loger dans son département Cognizant Business Consulting, créé il y a cinq ans et doté de 3 500 consultants. Grâce à cette nouvelle acquisition, Cognizant espère gagner en expertise métier pour ses clients issus du secteur financier – ce qui représente 42,1 % de

son chiffre d'affaires. Il espère d'ailleurs faire de sa nouvelle emplette son pôle de conseil dédié aux services financiers en France et en Europe. Sis à Teaneck, dans le New Jersey, le repreneur – créé en 1994 et coté au Nasdaq – totalisait 164 300 collaborateurs, en juin 2013. Il affichait 7,35 Md\$ (5,4 Md€) de chiffre d'affaires pour 1,05 Md\$ (773 M€) de résultat net, en 2012. ■ A.R.

Conseils acquéreur: due diligences: financière: EY TS (Emmanuel Picard, Christophe Lehujer, Thibault Mignonac), **fiscale:** EY Société d'Avocats (Régis Houriez); **juridique:** Latham & Watkins (Olivier du Mottay, Florence Lao) • **Conseils cédants: financier:** Transaction R (Benoit O'Mahony, Marguerite Mell-Teyssier, Joséphine Théron); **juridique:** Orrick Rambaud Martel (Saam Golshani, Cyrine Abdelmoula), Racine (Luc Pons, Maud Bakouche)

► Services | Fatec Group fait le plein chez AON

Fatec Group vient de boucler la reprise à AON France de son département de gestion de parcs automobiles d'entreprises AON Fleet Management, annoncée en janvier dernier. Créé par Théophane Courau et par Jean-Marc Gonon (minoritaire), ce véhicule ad hoc déleste le courtier en assurance d'une activité qu'il possédait depuis quatorze ans. Et ce pour un montant confidentiel, financé par un recours à

une dette livrée par CIC et BNP Paribas. Fatec Group explique « gagner un volume d'honoraires de 5 M€, assorti de 55 M€ de frais engagés pour l'entretien des voitures en gestion [qu'il refacture à ses clients], ainsi que d'un BFR de 12 M€ ». Par cette emplette, il se dote d'une cinquantaine de salariés, présents à Lyon, à Paris et à Marseille, et de 40 000 véhicules gérés pour une quinzaine de clients grands comptes. Fatec Group compte désormais pour-

suivre sa croissance en prospectant principalement des clients dont le parc automobile compte au moins 200 véhicules. Aujourd'hui crédité d'une part de marché de 1 %, il en vise le double d'ici quatre ans. En outre, il veut créer des synergies technologiques et commerciales avec l'éditeur de logiciels de gestion de flottes GAC Technology, dirigé par Jean-Marc Gonon, et avec qui il ne partage aucun client en commun. ■ A.R.

Conseils acquéreur: due diligence sociale: Delsol Avocats (Pierre Gouge); **juridique:** Lexicube (Guillaume Robert)

Lisez capitalfinance en continu sur capitalfinance.lesechos.fr

Pour obtenir votre code d'accès, appelez le +33 (0)1 70 37 61 35 ou contactez par mail: serviceclientscapfin@lesechos.fr